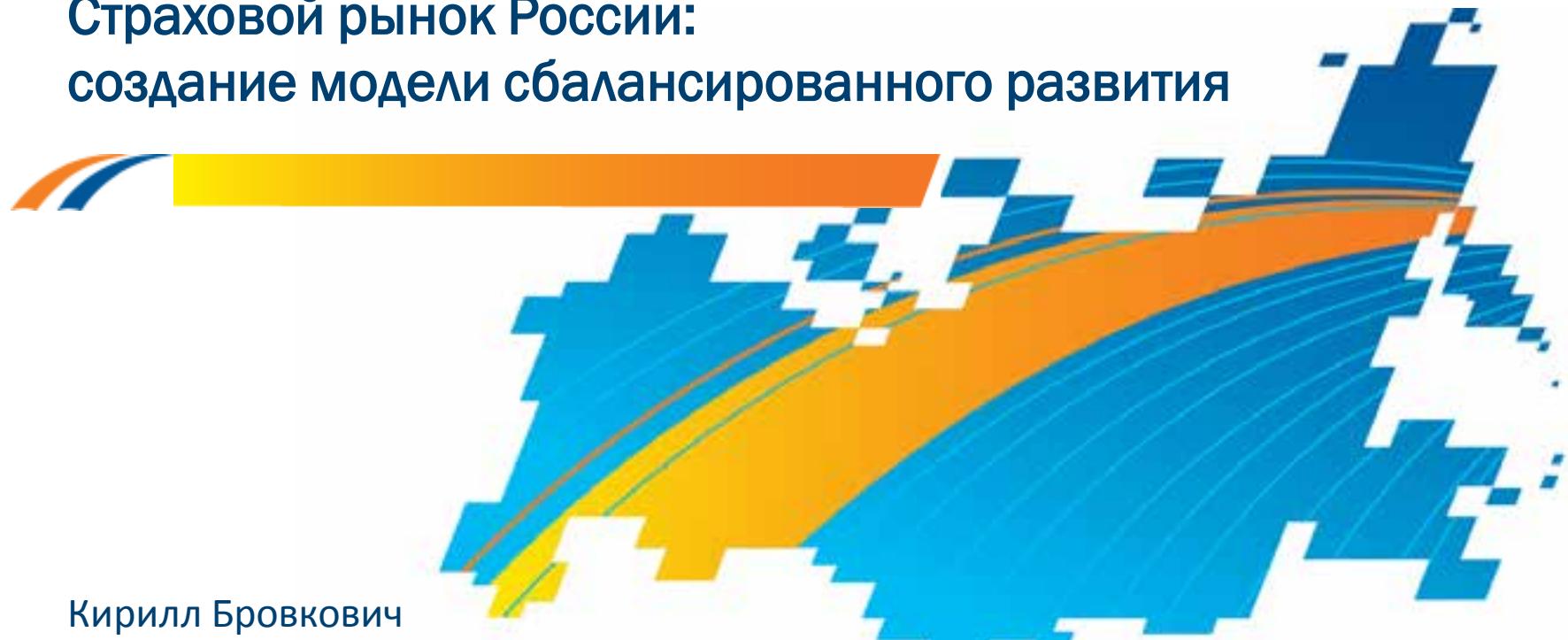




Страховой рынок России: создание модели сбалансированного развития



Кирилл Бровкович
генеральный директор ЗАО «Страховая компания «ТРАНСНЕФТЬ»
Москва, июнь, 2013

Уровни обеспечения устойчивости страхового рынка

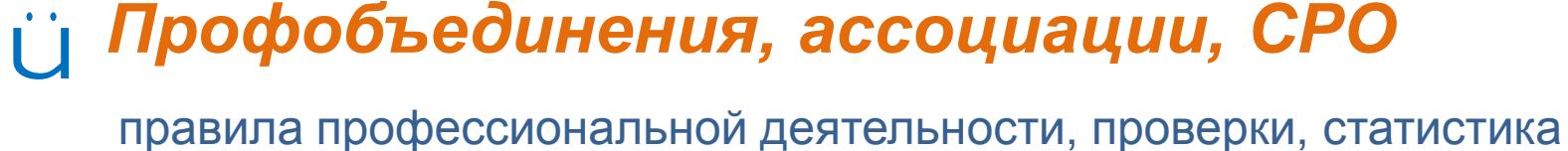


Мегарегулятор



инструкции, отчетность, нормативы, проверки, мониторинг, статистика

Профобъединения, ассоциации, СРО



правила профессиональной деятельности, проверки, статистика

Стандарты корпоративного управления в СК



транспарентность, внутренний контроль, риск-менеджмент, наличие
российских и международных рейтингов



Стратегические вопросы, требующие ясных ответов в ближайшее время



Ü

Возможно ли решение одновременно двух задач – повышения надежности и устойчивости страховых компаний и сохранения конкурентного страхового рынка

Ü

Возможно ли достижение «справедливого» баланса интересов страховщиков, страхователей, страховых посредников и других субъектов страхового рынка

Ü

Какой должна быть «рациональная» структура страхового рынка в части соотношения добровольного и обязательного страхования? Не является ли искусственной постановка вопроса о вмененном страховании?





Ü

Ужесточение регулирования и надзора со стороны мегарегулятора и контроль за соблюдением правил профессиональной деятельности со стороны профобъединений объективно приводят к выдавливанию с рынка слабых страховщиков

Ü

Интересы небольших и региональных страховщиков на рынке в целом и в составе профобъединений агрессивно защищает ФАС

Ü

Нерешенными остаются вопросы создания сдерживающих механизмов по отношению к тарифному демпингу и неадекватным аквизиционным расходам, а также борьба с недобросовестными действиями собственников и менеджмента в процессе банкротства и ликвидации страховых компаний



«Справедливый» баланс интересов участников страхового рынка



«Недопущение необоснованного
удержания средств клиента»
страховыми компаниями

(санкции за недобросовестный
отказ в выплате страхового
возмещения, стандарты оценки
ущерба)

VS

Повышение ответственности
за страховое мошенничество
(необоснованное обогащение
страхователя)

Борьба с завышенными
комиссионными расходами
(необоснованное обогащение
страхового посредника)

Борьба со злоупотреблением
правом (законом о ЗПП)
(необоснованное обогащение
юристов за счет средств
страховых компаний)



Добровольное страхование

VS

Обязательное страхование



В последние годы большая часть прироста страховых премий по страхованию иному, чем страхование жизни, формировалась в сегменте обязательных видов страхования.

В проекте Стратегии развития страховой деятельности в РФ до 2020 года возможность введения новых обязательных видов страхования связана с точным обоснованием социальной значимости проекта. С учетом того, что безусловная легитимность обязательного страхования может быть обеспечена только в сегменте страхования ответственности перед третьими лицами, потенциал развития рынка путем введения новых обязательных видов страхования представляется ограниченным.



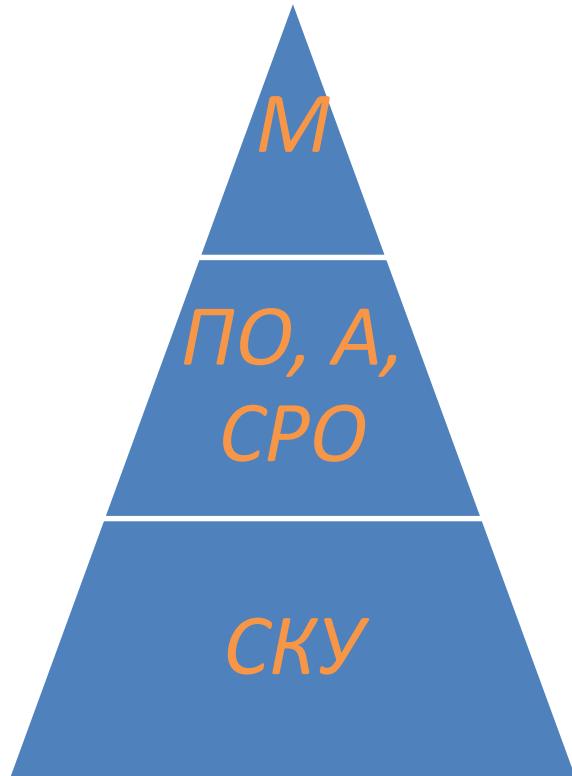


Возможными драйверами развития в добровольных видах страхования в ближайшее время могут стать:

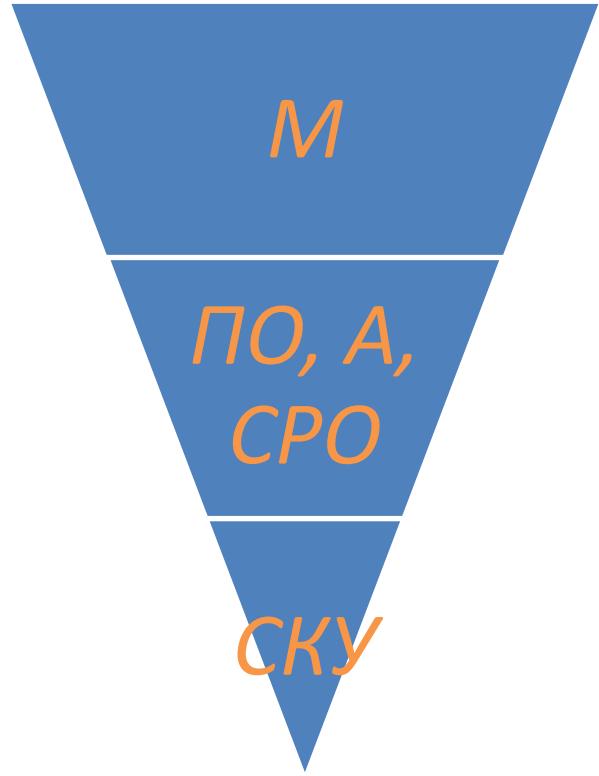
- ü медицинское страхование
- ü страхование жизни
- ü страхование профессиональной ответственности



Возможные модели регулирования и контроля на страховом рынке



или



M - Мегарегулятор

ПО, А, СРО – профобъединения, ассоциации, саморегулируемые организации

СКУ – Стандарты корпоративного управления в страховых компаниях





Спасибо за внимание

Кирилл Бровкович, генеральный директор
ЗАО «Страховая компания «ТРАНСНЕФТЬ»
Москва, июнь, 2013

