

Примеры стратегических опционов на российском страховом рынке

Александр Май
2013

ERGO

Сравнение рынков ФРГ и РФ

ERGO

Сравнение страховых премий в ФРГ и РФ (за 2012 г.),
млрд. евро

	ФРГ	ФРГ, %	РФ	РФ, %
Страхование жизни	86,0	47,0	1,3	6,7
ДМС	35,0	20,0	2,7	13,4
Имущество физических лиц	8,4	4,6	0,7	3,2
Имущество юридических лиц	5,8	3,2	2,6	13,0
Гражданская ответственность	7,1	3,9	0,8	3,7
Моторное страхование (КАСКО + ОСАГО)	22,0	12,2	8,0	39,0
КАСКО	13,2	7,3	4,9	24,0
ОСАГО	8,8	4,9	3,1	15,0
Общий объем премии (без ОМС)	180,0		20,0	
Средняя премия по КАСКО	350 евро		1016 евро	
Средняя премия по ОСАГО	220 евро		75 евро	

1) Уточненные данные ФСФР (21.02.2013)

2) Союз немецких страховщиков, www.gdv.de

- Страховое покрытие в ДМС на сегодняшний день не является полноценной защитой от серьезных рисков
- Страхуем от «насморка» и предлагаем ассистанские услуги, зачастую себе в убыток
- Отсутствие концепций, моделей и консолидированных предложений реформ для защиты граждан со стороны страховщиков
- Необходим анализ успешных моделей в разных странах, выбор подходящих и их адаптация к нашей действительности

- 90% домохозяйств не застрахованы или недострахованы
- Малый и средний бизнес страхует ДМС и моторы, имущество, в основном, залоговое
- Жилые здания практически не страхуются
- Огромный потенциал с введением ТСЖ
- Юридическое страхование
- Страхование гражданской ответственности ФЛ
- Страхование профессиональной ответственности

- Недостаточное покрытие по ОСАГО
- Конкуренция по комиссиям
- Много «шальных» игроков
- Отсутствие мониторинга страховых историй КАСКО, недостаточная градация и контроль по ОСАГО
- Переход к электронным полисам
- Необходимо ввести лицензирование тарифов по КАСКО и привязку коэффициентов к страховой истории водителей для всех страховщиков

- Огромный потенциал рынка пенсионного страхования
- Отсутствие страховой культуры, основанное на недоверии
- Необходимость серьезной налоговой стимуляции
- Краткосрочное мышление многих страховщиков
- Необходима легализация инвестиционных продуктов
- Участие страховщиков в пенсионных программах

- Как завоевать доверие к страховщикам?
- Страховое лобби и его возможные векторы:
 - Лицензирование агентов – вопрос привязки или имиджа?
 - Настрой судебной системы
 - Страховое законодательство должно реформироваться
 - Создание института реально независимых экспертов
 - Создание института независимых актуариев
 - Переход на международную отчетность

Спасибо за внимание!